



Mercado de HPPC

Setor de Venda Direta a natura hoje

Oportunidades de trabalho **4,5 milhões**

Quarto maior mercado global

Perfil **70%** mulheres

Movimenta R\$ 50 bilhões/ano*

Terceiro maior mercado do mundo (1º em perfumaria e desodorantes; 2º em cabelos) 2,3 milhões de profissionais na atividade no País (empresas associadas à ABEVD).

Crescimento de 8,9% em 2012

dados Abihpec/Sipatesp 2012

*Fonte: Pesquisa FGV, dados de 2011

perfil natura

É lider no mercado de cosméticos no Brasil há 8 anos.

A 6^a marca mais valiosa do País².

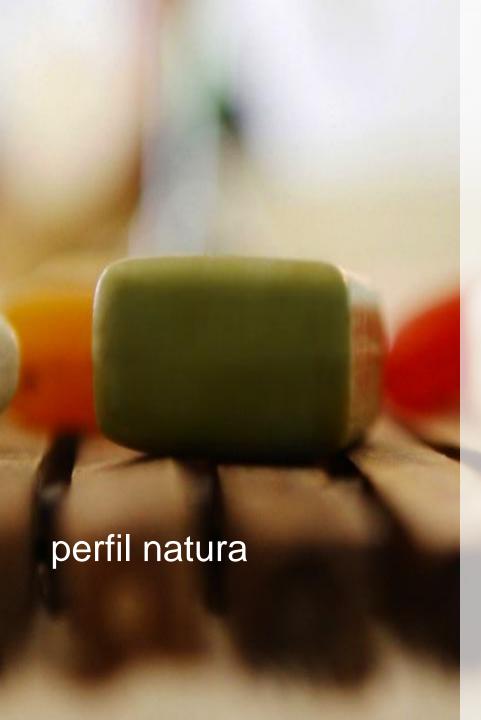
A marca que possui melhor Reputação Corporativa do Brasil³.

A 5^a maior empresa de venda direta do mundo⁴.

A 2^a empresa mais sustentável do planeta⁵.

1.Fonte: Brand Essence 2012; 2. IstoÉ/ Dinheiro, BrandAnalytics, Millward Brown e WPP Group 2012; 3. Exame/Merco e IBOPE 2013; 4. Direct Selling News 2013; 5. Corporate Knight 2012.





Receita líquida consolidada: R\$ 6.345,7 milhões

Ebitda consolidada: R\$ 1.510,7 milhões

Modelo de negócio: Venda Direta

Número de pedidos: 70 mil por dia

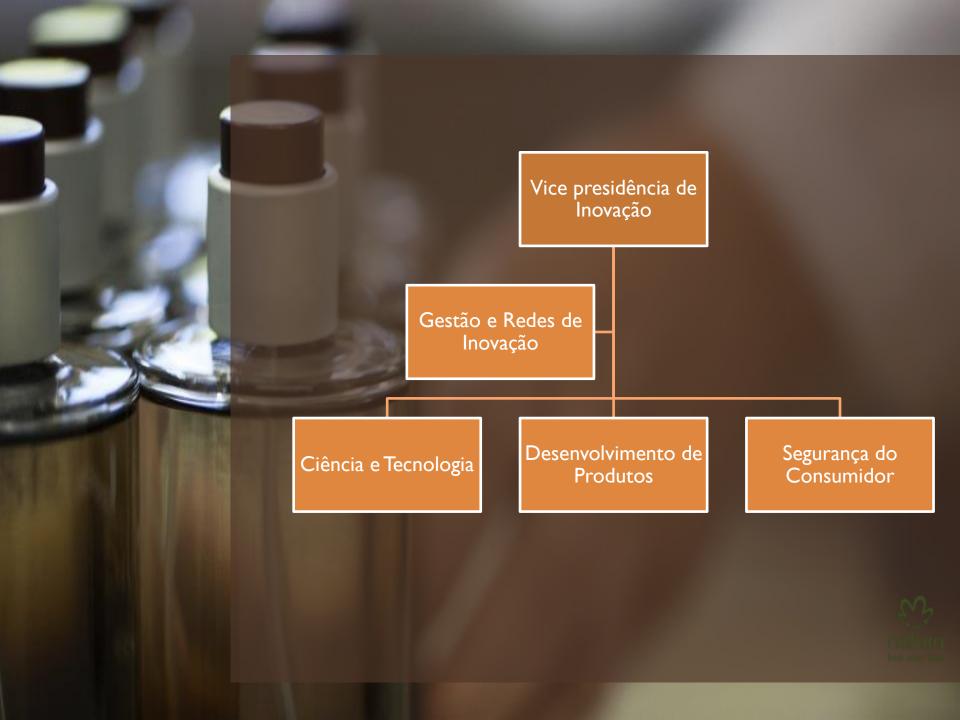
Penetração em domicílios brasileiros 1: 60%

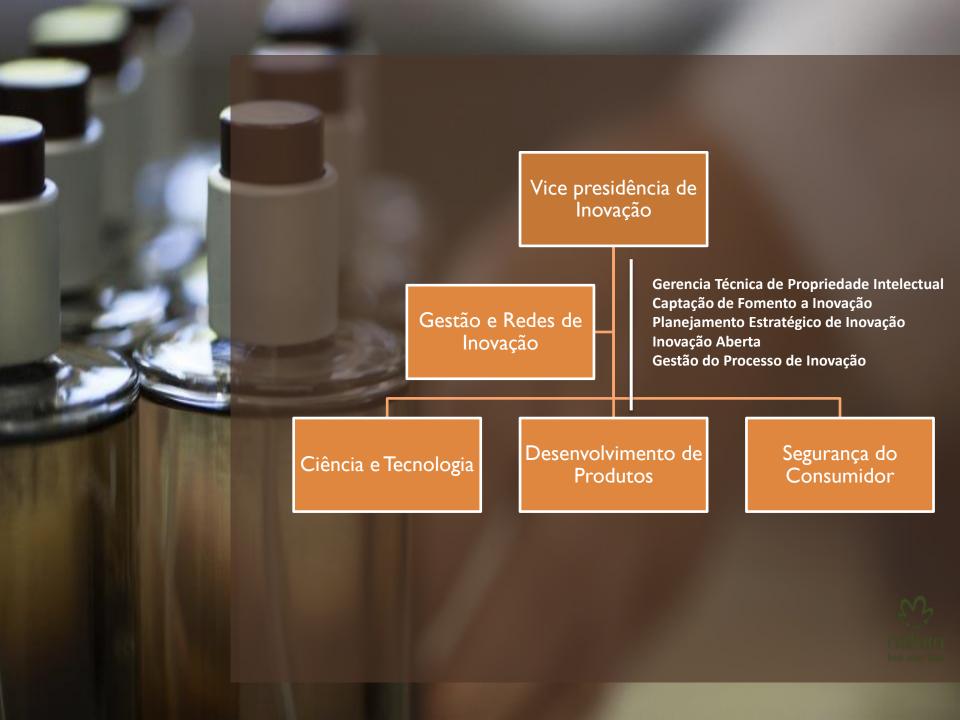
Market share ²: (Brasil) 22,5%

dados 2012 Fonte: 1. Kantar WorldPanel, 2. Sipatesp/Abhipec a natura hoje











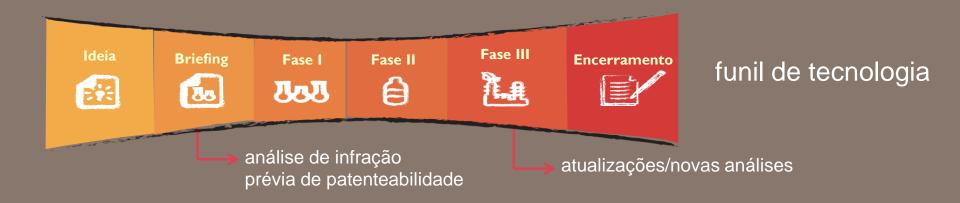
nossa linha do tempo



Escopo expandido da área

- Determina a melhor forma de apropriação dos resultados da Inovação
- Estabelece os fluxos para a proteção e a avaliação de riscos de nossas tecnologias no Brasil e no exterior (patenteabilidade e liberdade de exploração), alinhados com Processo de Inovação
- Dispõe sobre o tratamento de invenções envolvendo patrimônio genético
- Critérios para nomeação de inventores e titularidade
- Critérios de revisão de portfolio (abandono, licenciamento, cessão, troca, etc.)

análise de Pl processo





funil de produtos

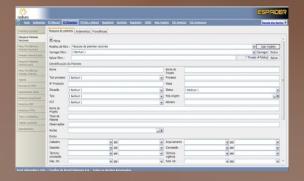
análise de infração análise de patenteabilidade



ferramentas natura

espaider

_Sistema de anotação de histórico e controle de providências - *prosecution*



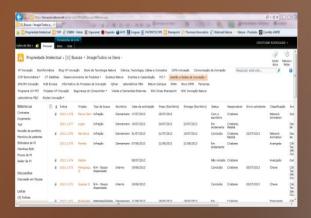
thomson innovation

Buscas, alertas, mapas themescapes, relatórios ad hoc, prospecção de parceiros e tendências



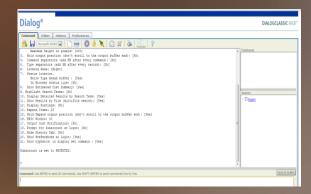
sharepoint

_Biblioteca de doc., histórico e controle de demandas e prazos (buscas, minutas, exigências, etc.) - consultivo



dialog

_Busca de patentes e outros; casos de alta complexidade ou quando se espera alto nº de documentos.









Onde

estávamos?

difusão cultura





time de orientação a parcerias (TOP)

Time multidisciplinar (parcerias, biodiversidade, PI técnico e PI Jurídico) para facilitar e promover a Inovação Aberta Colaborativa. Garante agilidade e visão completa de todos aspectos relacionados às parcerias



obrigada.

MARCELA MARTINELLI
GERENTE DE FOMENTO E
PROPRIEDADE INTELECTUAL

_

AGOSTO 2013

